



Vela Software ("Vela") es una de las empresas operativas de Constellation Software Inc., compañía de software que cotiza en la bolsa de Canada con ventas de US\$ 2.500 millones y un EBITDA de US\$ 680 millones. Fundada en 1995, Constellation ha completado más de 400 adquisiciones desde su inicio y ahora tiene más de 500 oficinas y más de 16,000 empleados en todo el mundo.

Vela adquiere, gestiona y crea empresas de software en todo el mundo en una amplia gama de industrias, que incluyen:

- Servicios financieros
- Salud
- Minería
- Energía
- Ingeniería y Construcción
- Media
- Educación
- Turismo
- Fabricación / Distribución / Logística
- Sector Público / Gobierno
- Bienes Raíces

Vela busca compañías de software que sirvan a clientes en una industria específica vertical con ventas entre US\$ 5 y US\$ 200 millones. Al evaluar empresas, nos gusta ver las siguientes características:

- Número uno o dos en su mercado/vertical.
- Alto nivel de ventas recurrente
- Base de clientes diversificada
- Baja rotacion de la cartera de clientes.

Vela busca acordar estructuras de asociacion estrategica que permita una rapidez de ejecucion y que permita a las empresas acceso a nuevo capital para su crecimiento e inversiones y provee a las empresas el respaldo administrativo y comercial que facilita el crecimiento de las empresas del grupo en el largo plazo.

- Vela es un inversor permanente: compramos empresas y mantenemos nuestras empresas para siempre.
- No somos compradores financieros que buscan aprovecharse del negocio objetivo, somos operadores de software que entienden el software y tienen la capacidad de arremangarse y ser socios inteligentes.
- Conocemos el sector y como cerrar deals - podemos cerrar un deal desde la firma de un LOI en 4-6 semanas), usamos nuestro cash (sin restricciones de financiamiento) y hacemos nuestro propio due diligence, con una minima dependencia de terceros/asesores.
- Ofrecemos una estructura operativa descentralizada y autónoma, con poca supervisión diaria y una burocracia mínima.
- Las marcas, la cultura, las oficinas y el equipo generalmente se conservan después de la adquisición/joint-venture.
- Los nuevos gerentes se convierten en parte de un grupo de pares donde pueden conectarse en red, compartir ideas y aprender las mejores prácticas de otros CEO de software en nuestra cartera.
- Podemos proporcionar capital para lograr un crecimiento orgánico y de fusiones y adquisiciones, con la administración participando en el crecimiento y las ganancias a través de nuestro exclusivo plan de compensación.

Contacto: Si usted es propietario de un negocio o intermediario y tiene una empresa que cree que sería una buena opción para Vela, estaremos encantados de seguir discutiéndolo. Por favor contáctenos directamente.  
GPMartin@yahoo.com