

A large, light gray circular graphic composed of multiple concentric lines, with several smaller circles of varying sizes scattered around it.

DEFONTANA
ERP
Cloud Computing



SOBRE DEFONTANA



Sobre Defontana

- **Atractiva Cartera:** 2.500 clientes, 3.500 empresas y 15.000 usuarios activos auditables, con presencia en múltiples industrias. Con presencia en Chile, Perú, México, España, Ecuador y Bolivia.
- Crecimiento promedio 35% en los últimos 3 años.
- **Líder** indiscutido en el nicho del ERP entregado como servicio para la mediana empresa (fuente IDC).
- Equipo consolidado y de profesionales multidisciplinarios con **amplia experiencia** de la industria.

Modelo de Negocio

- Software como Servicio (SaaS) **ERP 100% Web^R** para la administración y gestión de la mediana y pequeña empresa en Latinoamérica.
- **Ingresos recurrentes** y estables, liberando al cliente de actualizaciones, operaciones y soporte del software, permitiendo llegar a clientes de múltiples industrias.
- Modelo de negocio en la industria del ERP, con **tasas de crecimiento 3 veces superior al software clásico**

Ventajas

- Accesibilidad desde cualquier parte del mundo las 24 horas los 365 días del año.
- Permite ahorrar en hardware y licencias de software.
- **Seguridad y confiabilidad** de la información.
- Aumento de la productividad y focalización en el negocio.

Nuestros Servicios **Cloud** Computing

Soluciones **ERP** por tamaño



Pequeña
Empresa

Mediana
Empresa

Gran
Empresa

Soluciones **ERP** por industrias



Minería

Construcción

Comerciales

Otras **soluciones** administrativas



Portales

Principales Clientes



✓ Testimonio de Clientes



Roberto Carvajal, coordinador académico de la carrera de Contadores Auditores; Diego González, gerente general Defontana; Maruzella Rossi, vicedecana Facultad de Economía y Negocios, y directora de la Escuela de Contadores Auditores; y Marcelo Vásquez, director comercial Defontana.

Diego González, gerente general Defontana; Maruzella Rossi, vicedecana Facultad de Economía y Negocios y directora de la Escuela de Contadores Auditores; y Marcelo Vásquez, director comercial Defontana.

En forma transversal en su malla curricular:

Universidad Andrés Bello incorpora tecnología Defontana en formación de contadores auditores

Con el objetivo de responder a la necesidad de incorporar procesos tecnológicos en los procesos formativos, de manera transversal, en la malla curricular de la carrera de Contador Auditor, la Universidad Andrés Bello optó por el software de gestión 100% web Defontana, para sus sedes de Santiago, Viña del Mar y Concepción.

Así, entre el primer y quinto semestre de estudio, los alumnos se entrenan en la lógica de la tecnología aplicada a su carrera, de acuerdo a los conocimientos que van adquiriendo. En ese sentido, "Defontana es un aporte a la docencia; una base tecnológica muy importante para responder a las necesidades actuales de innovación, tanto en la formación como en lo que el mundo laboral solicita de los profesionales que están egresando", explica Maruzella Rossi, vicedecana de la Facultad de Economía y Negocios de la Universidad Andrés Bello.

Esta iniciativa comenzó hace cuatro años, de manera pionera, al ser la primera universidad en entregar estos conocimientos como parte de la malla curricular y no como un taller electivo. La idea es entregar al alumno una formación completa y de alta calidad, que integre el razonamiento en los negocios, búsqueda y procesamiento de la información, generando conciencia de la responsabilidad ética en la profesión.

De esta forma, la metodología de enseñanza se desarrolla en modalidad teórico-práctica, con herramientas tecnológicas de alto impacto, generando en el estudiante capacidades, habilidades y destrezas propias del quehacer ejecutivo y empresarial.

Vida Empresarial

Iniciativa favorece principalmente a la mediana y pequeña empresa:

Defontana y Banco BCI firman importante acuerdo

Los clientes del prestigioso banco que poseen tarjetas de crédito Bci Empresarial tendrán un 30% de descuento en el ERP 100% Web Defontana. Más información en <http://www.bci.cl/empresarial/>

El importante banco Bci, buscando soluciones innovadoras y permitiendo a sus clientes y Defontana, la primera empresa latinoamericana de software de gestión ERP 100% Web, acaban de firmar un importante acuerdo de negocios, que respaldado del Comercial Sur de Chile Empresarial, a través del cual los clientes del prestigioso banco con posesión de tarjetas de crédito Bci Empresariales tendrán un 30% de descuento en el ERP 100% Web Defontana e, incluso, podrán acceder al pago en 6 o 12 cuotas sin intereses.

El software Defontana ERP 100% Web es un sistema administrativo estándar para empresas que permite administrar y registrar todos los procesos de negocio, aprendiendo eficiencia y productividad a lo largo del tiempo. Además, permite tener el control en línea de los negocios y contar con toda la información crítica de un negocio en tiempo real, como estadísticas de venta, gestión de inventario, control, cobranza, rentabilidad por centro de negocio, entre otros, optimizando la toma de decisiones de negocios. Con esta poderosa herramienta, por tanto, es posible adquirir nuevos y mejores clientes de negocios, en forma oportuna, y al momento, la posibilidad de conectar en línea a asociados, socios y socios.

Entre las características del software se encuentran el no requerir inversión en servidores, tener un personal especializado que administra, así como la posibilidad de contar en línea a asociados, socios y socios.

Además de venderlo, distribuirlo y ofrecerlo. Asimismo, permite conectar en línea la empresa, lo que facilita la toma de decisiones en tiempo real, está disponible las 24 horas desde cualquier lugar del mundo.

Actualmente, son más de 16 mil usuarios de mediana y pequeña empresa los que conectan sus compañías en línea y más de mil 200 las empresas que se abastecen de un 30% en su gestión administrativa con Defontana. www.defontana.com

ACERCA DE DEFONTANA

Defontana es un proveedor de software administrativo ERP 100% web, cuyas aplicaciones de gestión empresarial están hospedadas en un data center, y es posible acceder a ellas a través de cualquier estación de trabajo con conexión a internet e internet, las 24 horas del día.

Es, un sistema práctico, rápido que la información administrativa y de gestión de una empresa que trabaja con Defontana está disponible en tiempo real, desde cualquier lugar y en cualquier momento, permitiendo la toma de decisiones de negocios en forma oportuna, optimizando el rendimiento y rentabilidad en un 30%.

Defontana, con más de 16 mil usuarios de mediana y pequeña empresa los que conectan sus compañías en línea y más de mil 200 las empresas que se abastecen de un 30% en su gestión administrativa con Defontana. www.defontana.com

Diego González, gerente general Defontana, Juan Pablo Salazar, gerente Banco Empresa Bci, y Marcelo Vásquez, director comercial Defontana.

Licitación: Defontana se adjudica proyecto del SII



Marcelo Vásquez, gerente comercial; Ximena Mánquez, gerente posventa, y Diego González, gerente general de Defontana.

Defontana, la primera empresa latinoamericana de software de gestión ERP 100% web, se adjudicó la licitación del sistema de pago y remuneraciones y módulos complementarios del Servicio de Impuestos Internos, SII. Así lo informó Diego González, gerente general de Defontana.

Se trata de un sistema que permitirá calcular e informar sueldos, así como manejar haberes, descuentos, horas extras, procesos de licencias médicas, informes y todo lo referente al pago de remuneraciones de los más de cuatro mil funcionarios que trabajan en dicho servicio público.

"La relación entre el SII y Defontana no es nueva. Hace cuatro años trabajamos con ellos, específicamente en el desarrollo del sistema de contabilidad gubernamental y presupuestaria, además del módulo de pago a proveedores. Hoy, nuevamente confían sus sistemas en Defontana", indicó Diego González.

Defontana es un proveedor de software administrativo ERP 100% web cuyas aplicaciones de gestión empresarial están hospedadas en un Data Center, y es posible acceder a ellas a través de cualquier estación de trabajo con una conexión estándar a internet, las 24 horas del día.

Tecnología Defontana:

CMET implanta Software ERP Defontana 100% Web

La empresa del rubro de las telecomunicaciones, con el fin de tener a todas sus sucursales en línea y con información en tiempo real, acaba de integrar en su sistema de administración esta herramienta 100% web.

Defontana, primera empresa latinoamericana de software de gestión ERP 100% por cliente web, acaba de integrar y poner en marcha su software ERP en CMET, compañía del sector de las telecomunicaciones.



Marcelo Vásquez, director comercial Defontana, Ricardo Bara, gerente operaciones CMET, y Diego González, gerente general Defontana.

Gracias a esta nueva tecnología CMET puede conectar en línea con todos sus sucursales del país y, en consecuencia, contar con información en tiempo real.

Esta nueva herramienta de gestión es fundamental para el trabajo de CMET, que se dedica a entregar soluciones en comunicaciones y conectividad a clientes que necesitan tecnología de avanzada, con servicios de alta calidad y bajo costo, tanto en zonas urbanas como rurales.

Defontana es una proveedora de software administrativo ERP 100 por cliente web, cuya



Vida Empresarial

B 12

Software de gestión:

Defontana celebra 10 años abriendo oficina en Perú

La primera empresa latinoamericana de software de gestión ERP 100% web celebra una década de emprendimiento y consolidación.

Defontana acaba de abrir una filial en Lima, Perú, iniciativa que es el resultado de su campaña de internacionalización y su última presencia. "Es el primer paso a nivel regional. Tenemos que seguir trabajando y emprendiendo para dar muchos más", indica Diego González, gerente general de Defontana.

Líder en la industria de ERP, como proveedor local, software as a service, Defontana ofrece una solución administrativa en línea, con facturación electrónica y herramientas de gestión para resolver los problemas y empresas de todos los tamaños y todos los rubros, asegurando no sólo eficiencia, sino también ahorro y rapidez.

Hoy, son más de mil 200 las empresas que se abastecen de un 30% en su gestión administrativa con Defontana. www.defontana.com

Defontana establece acuerdo con Ejército de Salvalción (29/04/2011)



De pie: Carlos Gallardo, Gerente de Ventas de Defontana; Cecilia Bahamondes, Secretaria Teritorial de Personal del Ejército de Salvalción; José León, Asesor Contable Departamento Escuelas del Ejército de Salvalción; Samuel Montupit, Ejecutivo de Ventas Senior de Defontana.

Defontana realizó una importante donación de un 50% de su servicio para el Ejército de Salvalción -organización no gubernamental de beneficencia social privada- con el fin de apoyar la gestión de las ocho escuelas que el organismo internacional mantiene en Arica, Calama, Santiago, Puerto Montt y Osorno.

"Esta herramienta será de gran ayuda para profesionalizar y hacer mejor uso de la información; facilitar los procesos y homologar en un solo sistema la gestión administrativa de todas las escuelas, con balances actualizados, información al día y en línea", indicó Jorge Ferreira, Comisionado Jefe Territorial del Ejército de Salvalción.

Efectivamente, las ocho escuelas - que atienden gratuitamente a más de 3 mil niños y niñas de Pre-Básica a 4º Medio en riesgo social- y sus más de 350 funcionarios podrán acceder a los beneficios del ERP 100% web Defontana, lo que junto con romper con las barreras geográficas, les permitirá estandarizar procesos, poner la información en línea y ahorrar costos.



Que buscamos



Características Generales

Socio que posea una importante **cartera de clientes**, inclusive aquellos que participan de **ecosistemas** empresariales y/o con amplia **experiencia** en la industria del **software** o soluciones empresariales , el que puede asociarse indistintamente como:

Socio Inversionista

Partner inyector de capital para lanzamiento en México.

Socio Tecnológico

Partner para invertir en mejoras o nuevas aplicaciones para mercado mexicano y participar en la comercialización e implantación.

Socio de Negocios

Partner para comercializar y entregar servicios y productos Defontana.

Modelo para Socio de Negocios



Comercialización

Defontana autoriza al partner para comercializar el software DEFONTANA ERP 100% Web.

Entrega de Servicios

Defontana autoriza al partner para prestar todos los servicios en torno al software DEFONTANA ERP 100% Web de:

- Puesta en marcha.
- Capacitación
- Soporte

Modelo para Socio de Negocios

Compromisos Defontana

Apoyo al partner

Defontana apoyara al partner para el desarrollo comercial y de la prestación de servicios con:

- Marketing, diseño de imagen.
- Generación de demanda.
- Transferencia de todo el Know How del modelo de negocios y de operación.
- Entrega de plataforma tecnológica para administrar y controlar la prestación de todos los servicios del negocio.
- Soporte de segunda línea

Modelo para Socio de Negocios

Compromisos y negocios partner

Compromisos

El partner se comprometerá a :

- A invertir lo acordado, para el desarrollo del negocio.
- Preparar el equipo de trabajo y certificar a los profesionales.
- Lograr las metas comerciales y de calidad de servicios.
- Desarrollar el plan de negocios.
- Entregar Soporte 1ª línea.

Negocios

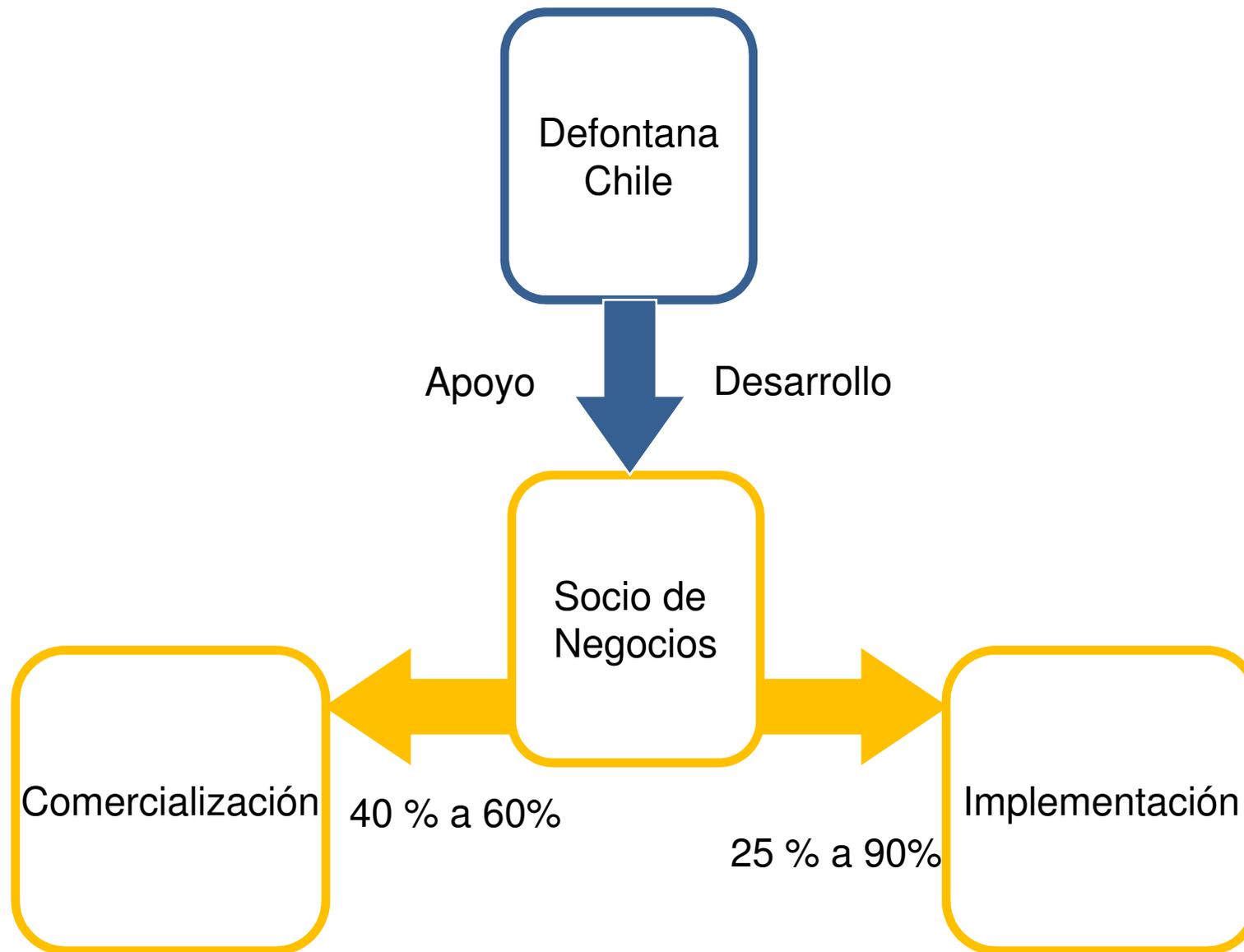
Comercialización

- El partner obtendrá, por concepto de comercialización del software **DEFONTANA ERP 100% Web**, en base al cumplimiento de metas, entre un **40** y un **60%** del total de las ventas de servicios de software.

Puesta en Marcha

- El partner, además, por concepto de entrega de servicios en torno al Software, obtiene entre un **25 %** y un **90%** de los ingresos por servicios prestados.

Modelo Socio de Negocios





Diego Gonzalez Gamboa
CEO
Defontana

Marcelo Vasquez Menge
Director Comercial
Defontana

Jaime Guajardo Torres
Gerente de Negocios Internacionales

Teléfono: (56-2) 5991024
Correo: jguajardo@defontana.com
Sitio Web: www.defontana.com